



WEBINAR LIVE

PERCORSO DI ALTA FORMAZIONE

Il nuovo studio professionale

DALL'11 MAGGIO AL 22 GIUGNO 2021

Dalla collaborazione tra Giuffrè Formazione e MYPlace Communications nasce il percorso “il nuovo studio professionale” che si svolgerà dall'11 maggio al 22 giugno 2021, articolandosi in 6 incontri per un totale di 21 ore formative più 1 ora di consulenza individuale.

Il cambiamento è una realtà presente, non futura. Ed è una necessità per rimanere sul mercato. Saperlo gestire e saper guidare lo studio professionale in questo nuovo decennio sarà la vera sfida dei professionisti.

- Come fare?
- Quali competenze sono necessarie?
- Quali figure dovranno assumere questo ruolo?

Le risposte sono in questo percorso di alta formazione, pratico, completo e innovativo.

Il percorso fornirà le competenze necessarie per affrontare il cambiamento dello studio professionale, in particolare:

- una nuova mentalità per lavorare: il coaching organizzativo
 - come riorganizzare lo studio con lo smart working
 - lavorare in rete e in network
 - competenze manageriali per gestire strutture complesse: studi associati, stp, sta
 - come sviluppare un business plan e business model dello studio professionale
 - come selezionare nuovi collaboratori: job description, ricerca e selezione
 - come inserire i nuovi collaboratori in studio: le 4 fasi
 - come formare team coesi: team building
 - come motivare il team: team coaching
-

IL PROGRAMMA

MODULO 1

11 Maggio 2021

KICK OFF

- *Introduzione del corso*
- *Presentazione metodologica e basi disciplinari*
- *Presentazione partecipanti e condivisione risultati della survey*

NUOVA MENTALITÀ E NUOVI STRUMENTI PER LA PROFESSIONE 4.0

- *Comprendere il cambiamento in atto*
 - *Dove sta andando la professione: gli scenari*
 - *Cosa è cambiato nella relazione cliente-professionista*
 - *Il dopo pandemia: cosa richiederà il mercato al professionista*
- *Gestire il cambiamento con metodo*
 - *Le nuove competenze manageriali del professionista*
 - *Le nuove competenze imprenditoriali del professionista*
 - *Come generare una vision sul futuro e perseguirla con la giusta mentalità*
- *Procedere con una strategia efficace*
 - *Le competenze del project management*
 - *Saper pianificare per priorità: gestire il tempo*
 - *Diventare flessibili per migliorare con l'esperienza: il modello T.O.T.E.*

MODULO 2

18 Maggio 2021

ORGANIZZARE IL NUOVO BUSINESS DI STUDIO

- *Perché una nuova organizzazione per rimanere competitivi*
 - *Come superare le vecchie abitudini: tecniche e principi*
 - *Come rendere la tecnologia una risorsa in studio: le risorse utili*
 - *Le figure chiave del cambiamento in studio: ruoli e funzioni*
 - *Nuovi canali e strumenti di business dopo il passaparola*
- *Come sta cambiando il mercato professionale nell'era 4.0 per essere competitivi*
 - *Tempestività di risposta: come essere veloci senza stress*
 - *Efficienza di azione: ottimizzazione e razionalizzazione delle risorse*
 - *Multidisciplinarietà di offerta: come far fronte alle diverse richieste di consulenza per fidelizzare il cliente*

MODULO 3

25 Maggio 2021

LO STUDIO PROFESSIONALE 4.0 IN AZIONE

- *La professione in network*
- *Un nuovo approccio alla professione*

- *Quali requisiti per fare rete*
- *Come sviluppare reti di relazione e relazioni in rete: networking*
- *Il network manager: motore del network*
- *Come presentarsi in network al mercato*
- *Gestire i clienti da remoto: strumenti e nuove competenze*
- *Lavorare in coworking: i nuovi spazi di lavoro*
- *Media training: strumenti e nuove competenze di public speaking on line*

MODULO 4

8 Giugno 2021

STUDIO E TECNOLOGIA: DIGITALIZZARE LO STUDIO PROFESSIONALE

- La tecnologia in studio
 - Software
 - Banche dati
 - Gestionali di studio
- Lo studio digitale
 - Strumenti di comunicazione
 - Strumenti di gestione
- Smart workers
 - Cloud
 - Videoconference
 - Chat
 - App
- Riunioni on line e udienze

MODULO 5

15 Giugno 2021

ORGANIZZAZIONE INTERNA DELLO STUDIO PROFESSIONALE

- Le nuove forme organizzative di studio
 - Associazioni professionali
 - Stp
 - Sta
 - Reti di studi e network
- Gli strumenti organizzativi
 - Organigramma di studio
 - Funzionigramma di studio
 - Procedure di lavoro
 - Gli strumenti manageriali
 - Delega
 - Feedback
 - Riunioni
- Gli strumenti finanziari
 - Come aumentare la redditività della consulenza di studio
 - Il timesheet per la gestione del tempo

- Quantificare il valore della prestazione: preventivi, parcelle, accordi-quadro
- Il “controllo di gestione” per avere tutto sotto controllo

CONDURRE LO STUDIO PROFESSIONALE 4.0

- Definire la vision e il modello di business dello studio
- Gestire il team e motivare i collaboratori
- Gestire i problemi per affrontare le sfide
- Gestire la comunicazione interna
- Gestire il tempo e le attività con efficacia

MODULO 6

22 Giugno 2021

STRUMENTI DI COACHING PER LA PROFESSIONE

- Cos'è il coaching e come può essere utile alla professione
- Quali strumenti di coaching per lo studio professionale
- Saper comunicare con efficacia
- Saper definire gli obiettivi
- Saper definire il piano strategico di azione
- Saper apportare modifiche: il modello T.O.T.E.
- Saper raggiungere nuovi clienti con la PNL (Programmazione Neuro Linguistica)
- Saper fidelizzare i clienti in un mondo che va veloce

ORARIO

09.00 – 12.30 (tot. 21 ore)

DOCENTI

Mario Alberto Catarozzo, *Coach, Trainer e Consulente*

Luciana Lauber, *Coach, Trainer e Consulente*

DESTINATARI

Avvocati, Dottori Commercialisti, Consulenti del lavoro

CREDITI FORMATIVI

Avvocati: inoltrata richiesta all'ordine competente

Dottori Commercialisti: inoltrata richiesta all'ordine competente

Consulenti del lavoro: inoltrata richiesta all'ordine competente

QUOTA DI ISCRIZIONE PER PARTECIPANTE

Listino: € 900,00 + IVA

Advanced booking: 2021 € 780,00 + IVA entro il 27 aprile

METODOLOGIA DIDATTICA WEBINAR

Il percorso GFL-MYPLACE si caratterizza per il **taglio pratico, completo ed innovativo** della formazione. Al fine di soddisfare al meglio le aspettative del partecipante e definire il livello di approfondimento degli argomenti presentati, a tutti gli iscritti verrà somministrata una **survey**, prima dell'inizio del percorso.

L'utilizzo della **piattaforma Zoom** garantisce, oltre alla **formazione live del docente con parti di teoria e casi pratici**, anche lo svolgimento di **esercizi d'aula** mediante l'organizzazione di **aule digitali** composte da piccoli gruppi, il tutto finalizzato a garantire la massima qualità della formazione e il coinvolgimento pratico dei partecipanti; ciascun gruppo avrà la **supervisione di un coach dedicato**.

Gli obiettivi di questa metodologia sono quelli di coltivare contemporaneamente il sapere e il saper fare, quindi la trasmissione di **tecniche e principi e la loro immediata applicazione pratica**. Il tutto guidati da un trainer e assistiti da tutor coach specializzati.

Infine, al termine del percorso sarà riservato a ciascun partecipante **1 ora di consulenza personalizzata** finalizzata alla **mappatura dei punti di forza e delle esigenze di miglioramento dal punto di vista organizzativo, manageriale e di marketing dello studio professionale**. La consulenza verrà completata da un **report con piano di azione pratico e concreto**

Il percorso è un percorso dove lavorare su più livelli: **conoscenze, competenze, mentalità**

COME PARTECIPARE

Una volta effettuata l'iscrizione, il partecipante riceverà una e-mail di conferma da "Giuffrè Formazione" riportante:

- un breve abstract del corso;
- il calendario con gli orari;
- il link per accedere all'incontro mediante la piattaforma Zoom.

A conclusione del webinar, al partecipante verranno inviati per e-mail il materiale didattico utilizzato, la registrazione del webinar e l'attestato di partecipazione.

Durante il webinar il partecipante potrà partecipare attivamente interagendo direttamente con il docente.

I requisiti di sistema per poter partecipare al webinar sono:

- una connessione internet stabile (meglio via cavo);
 - un pc (laptop/desktop);
 - una webcam (meglio se integrata nel pc) con audio e microfono.
-

INFO

Tel. 0238089.1 - E-mail: formazione@giuffrefl.it

Scopri su gflformazione.it la nostra offerta formativa
